

# Guidebook

【for beginners】

たてもん式

---

実績0・経験0  
初心者からはじめる  
仕組み化レポート

---

## はじめに

初めまして。  
僕の名前は、  
たてもんと申します ^^

メルマガを登録していただき  
大変ありがとうございます☆



では、今から簡単な自己紹介をさせていただきますね♪  
都内の広告代理店に勤務している  
激務サラリーマンでして、  
本格的に「副業でネットビジネス」を初めて約半年。

今では、ネットビジネスのお役立ち情報を  
ブログに書いたり、メール配信をしたり、  
さらに Youtube で動画コンテンツを作ったりと、

---

本業の傍でこれらを楽しみながら日々取り組んでいます ^^

でも、かつての僕は、このようなことができる人間ではまったくありませんでした。誰かのために文章を書いたり動画コンテンツを作るなんて想像もつきませんでした。

だって僕は、**超絶のコミュ障**だったから。

例えば、上司の目を見て話せないのはあたりまえで、会議ではまったく自分の意見が言えない、人前にたつと頭真っ白になるあがり症と、コミュ障を超絶こじらせていました><

そんな僕が、

今では情報発信ビジネスをしているなんて、自分でも信じられません w

---

---

このレポートでは、こんな僕でもできるようになった  
ネットビジネスの**基本やポイント**を説明していきます。

でも「仕組み化」なんてタイトルがついているので、

「まったくの初心者でもできるの？」とか

「何だか難しそうだなあ」や

「自分には無理なんかじゃないか？」と

お考えの人もあるかもしれません。

でも、何の心配もしないでください。

なんてたって上司の目を見て話せないほどの

コミュ障だった僕ができるようになったのですから。

だから、あなたが実践できないことなんてありませんし、

このレポートを読むだけで、

---

誰でも仕組みの全体像を  
理解できるようになること間違いなしです ^^

ちょっと前置きが長くなりましたが、  
このレポートを読んで、  
あなたもぜひ「仕組み化」の基本を身につけてください♪  
では、はじめていきます！

## 〈 目 次 〉

- 01・そもそも仕組み化って何？
- 02・世の中には2通りの働き方がある
- 03・基礎力はすべての土台
- 04・時間を無駄にした1年間
- 05・基礎力1：ネットビジネスの全体像
- 06・基礎力2：最初にステップメールがマスト！
- 07・基礎力3：文章力が鍵

## そもそも「仕組み化」ってなに？

何度も登場しているこの「仕組み化」て言葉。

何のことか分かりますか？

当然「シ・ク・ミ・カ・？」てなりますよねw

ネットビジネスの世界ではこれを

**「ネット上の資産で自動で収入を得ること」**

と定義しています。

要は、**自動でお金が稼げる**ってことですね♪

例えば、

- ・あなたが寝ている間にも
- ・友達とレストランで食事をしている時にも
- ・恋人と海外旅行中にも
- ・もちろん昼間働いている時でも



どんな時でも、

どんな場所においても知らぬ間に稼げちゃうってことです。

それは、自分の口座にお金が勝手に振り込まれる状態で、  
要は**自分の分身が働いてる**ってことなんです ^^

「え！そんなことが私でもできるの？」

て普通思いますよね。

実は、ぼくも最初は信じていませんでした w

でも、世の中にはこのような働き方の人が実際に大勢いて  
月に数百万も稼いでいるのも事実なんです！

しかも、もともとは普通の営業マンだったり、  
ごく普通の事務 OL だったりと、一人でビジネスを  
経験したことがない人たちばかりなんです。

そもそも、ほとんどの人は本格的な

ビジネスを学んだことないのが当たり前です。

義務教育はもちろん、高校、大学など特殊な学校や学科を卒業していない限り、お金を稼ぐための勉強なんて習ってきていないのです。

たとえ、大学で経営学を学んだとしても、それだけでは1円も稼ぐことはできません。

実際にお金を稼ぐやり方なんて誰も教えてくれないのが事実なんです。逆に言うと、はじめは誰もが初心者ってことになりますよね。

スタートラインは誰もが一緒に  
成功できるかできないかは、  
やるか、やらないかだけで結果に  
大きな差が出るんです。

## 世の中には2通りの働き方がある

そもそも労働には下の図のように2種類あります。

それは「労働収入」と「権利収入」です。

結論から言うと

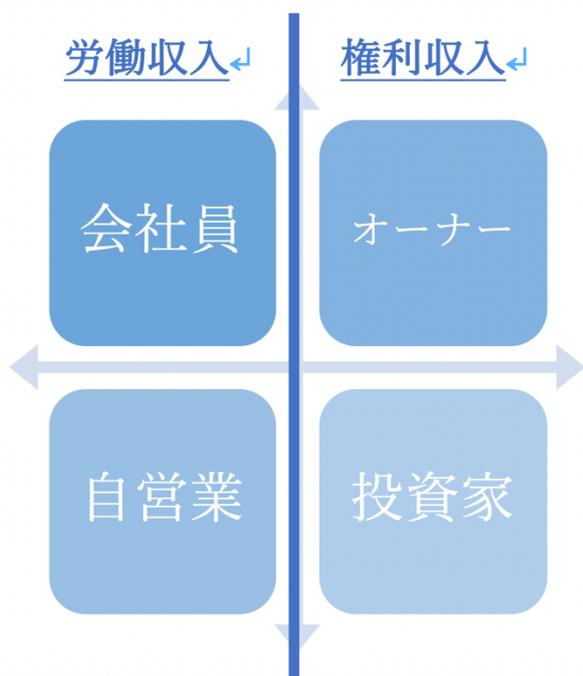
「『権利収入』を目指しましょう！」と仰うことです。

それは「仕組み化」ができるようになることと

「権利収入」を目指すことは同じだからです。

その説明として世の中の働き方を4つに分けた

「キャッシュフロー・クワドラント」が下の図になります。



まず1つ目の『労働収入』とは、

「時間」や「労力」を  
投資して収入を得る働き方のことで、  
左側の会社員や自営業を指します。

ほとんどの人がこの働き方です。

例えば、収入を増やそうとすると会社に時間を  
投資することになるので自分のプライベートな  
時間がさらに無くなってしまいます。

また、働くのを辞めた時点で収入が  
ゼロになってしまうんです。

要は、時間と引き換えにお金を貰う働き方だと  
一生、時間の自由を手に入れられません。

それとは反対の働き方が『権利収入』です。

これは何かというと

働かなくても収入が得られる仕組みのことで

要は、**不労所得**のことをいいます。

それは、さらに

「オーナー」と「投資家」の2つに分かれます。

オーナーは会社の所有者や土地の所有者、

店舗オーナーや起業家のことをいい、

投資家は株や不動産投資家のことを指します。

仕組み化をこれから、取り組んでいくというあなたは、

時間や労力に投資する働き方の労働収入ではなくて、

**時間や収入の自由度が高い権利収入**

を目指すこととなります。

要は、**価値を提供する**ことで収入を得ているので、  
**自由な時間が多く、収入に上限がありません。**  
繰り返しますが、目指すのはこの権利収入なのです。

## 基礎力はすべての土台

僕自身が、ネットビジネスを始めた頃、  
誰にも相談できずに、悩み苦しんだ経験がありました。

「はじめから知っていれば失敗しなかったのに！」

と、これからネットビジネスを始めるというあなたには、  
僕が失敗から学んだ経験がきっと貢献できるはずなので  
今回はそれをお話していきますね ^^

## ・テクニックも大事、でもそれだけではダメ！

いくら流行りのテクニックやノウハウを覚えても、基礎力がないと、人を共感させる文章を書くことも、ましてや成約率を高めることもできません。

なぜなら、

どれほど有効なテクニックを学習したところで基礎力をつけなければ、何の効果もないと言えるからです。

逆に言うと、

基礎力を身につければ、人に感動を与える文章も書けるし、悩みを解決することや、商品を購入させることも、

さらには、頭の使い方だって同時に変わります。

そうした自分をぜひイメージしてほしいのです。

基本をしっかり理解しているからこそ、  
コミュニケーションがスムーズにいき、  
共感と信頼を得ることができて、  
より多くのファンを作ることができるのです。

まさに人生そのものが変わるはずなのです。

## 時間を無駄にした1年間

実は、1年前の僕はまったく結果が出なくて悩んでいました。文章を書くのも大嫌いでしたし、大の苦手でした。

寝る間も惜しんで頑張っても  
ぜんぜんうまくいかないのです。

「いったいどうしてこんなに結果が出ないんだ！」

僕は約1年間ずっとそんなふうに悩んでいました。

すでに経験をしている人なら、  
こんな僕と同じような悩みをお持ちの方は  
きっと多いのではないのでしょうか。  
1年間まったく結果が出なかったので、

「僕にはきっと才能がないんだ」「もう辞めよう！」

とさえ思っていました。

でも、ここで諦めて1年を無駄にするのはもったいない。

「もう1回だけ頑張ってみよう！」

それから、僕は自分のダメなところと  
徹底的に向き合うことにしました。

まずは、何が分かっていないのか、何から始めるべきか、  
それをもう一度理解することから始めました。

その方法は、もう一度教材選びからやり直して、  
本当の基礎から徹底的にインプットするという方法です。

そこで気づけたことが3つあります。

それは、仕組みをはじめる前に  
まず初めにやらなければいけないことがあります。

## 基礎力1：ネットビジネスの全体像

ネットビジネスをやる上で、僕が最初に振り返って、  
もっとも大切だなと思ったことがあります。

それは、まず初めに「全体像」を知ることです。

「全体像を知るとはどういうことか分かりますか？」

それは、戦略を知ることです。

戦略とは、戦を略す。

つまり、

最短距離でゴールに進むためのもの

そのためには、全体像を知らないといけません。

逆に、全体像を最初に知らないで進めると、

最短ではゴールできません。

無駄な時間がかかってしまいます。

それが、まさに僕が、

1年間も結果が出なかった理由なのです。

では、全体像の重要度が分かったと

ころでさっそく具体的な説明をしていきますね。

## 仕組み化の全体像

まず、仕組み化の全体像がこちらになります。



左から、「集客」「リスト化」「教育」「販売」「決済」「アフターフォロー」です。

で、これらは全体像を細分化したのもので6つの型でできています。

これは、まさにビジネスの原理原則でもあります。

まずは「仕組み化の全体像ってこうなんだ」  
というのを理解して欲しいので、  
シンプルにお話ししていきますね♪

では一つ目の「集客」です。

## ① 集客

どんなビジネスも人がいなければ物は売れませんよね？  
なので、まずは、人を集めることから始めます。

手段としては、YouTube や Titter などの SNS から  
人を集めてくるのですが、特に YouTube や Titter の bot  
という自動ツールを使えば一度動画を撮ったり、ツイートをし  
てしまえば後は何もしなくて自動化ができちゃうんです。



### Point : 集客



YouTube や Titter、Facebook、note などの SNS を使って  
関連のある言葉を発信して自分のメディアに集めます。

## ② リスト化

はじめて耳にする人もいるかと思いますが、  
これは、顧客のアドレスを入手するという意味です。

要は、見込み客の情報を手に入れるための登録ページで、  
専門用語でオプトインページといいます。



### Point : リスト化



顧客情報の入手、登録のことを言います。

## ③ 教育

リスト化したら次は、アドレスを登録してもらった  
顧客にメールを送ります。

メールは顧客一人一人に送るのではなく、ステップメールと  
いう自動ツールで相手に一気に送ることができます。

これをメールマガジンとも言い、  
通称「メルマガ」といわれています。

例えば、メールを送る日程をあらかじめ決めておけば、  
1通目 2通目 3通目と自動で多くの顧客に  
送ることができます。

このメルマガを使って売りたい商品の魅力を日を変えて伝えていくことによって顧客の商品への興味を上げていくことができます。

この行為を「教育」といいます。



### Point : 教育



商品への興味や関心の度合いを上げて  
購入意欲を持ってもらうための方法です。

## ④ 販売

これは言葉の通り商品の販売のことです。

例えば、メルマガの最後の7通目に商品のオファー  
(=販売)をしたとすると、そこから商品購入ページに  
飛んでもらう必要があります。

なぜなら、メルマガで購入を促すよりも、  
セールスレターと呼ばれる購入ページに飛ばした方が  
成約率が高くなるからです。



### Point : 販売



メルマガで商品購入を直接促すこともできますが、  
セールスレターのページに誘導させることで、  
さらに成約率を高めることができます。

## ⑤ 決算

決算は、その支払いのことを言います。

もちろん、こちらも自動化できちゃいます。

マイスピーというメルマガスタンドを使えば

面倒くさい手続きもすべて自動でできてしまいます ^^



### Point：決算



メルマガスタンドとは、メール配信ツールのことで

メール配信から販売、決算まで自動で

やってくれるお役立ちツールです！

## ⑥ アフターフォロー

説明する前に一つ質問です。

「新規でお客さんに商品を購入してもらうのと、  
一度購入してもらったお客さんにさらに、商品を購入してもら  
うのでは、どちらが成約率が高いと思いますか？」

実は、一度購入してもらったお客さんのほうが  
成約率が高いんです！これはファンになっているからです。

要は、リピーターになってもらう方法が  
アフターフォローなんです♪

「どうやって？」というと、  
これもメール配信でできちゃいます。

メールでためになる情報を送り続ければ、  
いつしかファンになってもらうことも可能なんです☆  
もちろん、メールなのでステップメールで  
簡単に自動化できちゃいます。



### Point：アフターフォロー



顧客の悩みを解決するような無料のレポートを配ることも  
リピートに繋がります。もちろん PDF でサクッと送れるもので  
大丈夫です。価値さえがあればなんでも喜ばれます♪

いかがでしたか。以上が、仕組み化の全体像でした。  
次からは、ステップメールについてより  
詳しく説明していきます。

## 基礎力 2：最初にステップメールがマスト！

全体像を理解した後は、  
まず初めに取り組むべきことがあります。

それはステップメールを作ることです！  
ステップメールは自分に興味を持ってくれた何人もの  
相手にいっせいに自動でメールを送ることでしたよね。

つまり、顧客リストにあらかじめ決めておいたメールを  
スケジュールにそって配信することができる  
メールマーケティングです。

## ・なぜ最初なのか？

ステップメールを作れば後は、仕組みが自動で仕事をしてくれます。要は何もしなくていいんです。

例えば、どんなに寝ていても、  
友達とご飯を食べに行っても、  
1週間旅行に行っても、  
もちろん昼間本業をしていても、  
自分の代わりに商品をセールスしてくれるのです。

要は、ステップメールは自分の分身となって  
働いてくれる一番重要な役割で、  
ここができていなければ話になりません。

逆に言うと、最初にここさえできていれば  
取り敢えずは商売ができちゃうってことです ^^

## ・アフィリエイトで商売できちゃう！

「販売する商品がありません！」という人も多いかと思えます。実際、僕もそうでした。

すでに商品がある人、  
あるいは、作れちゃうよという人以外は、  
アフィリエイトが断然おすすめです。

これは何かというと、  
すでにある商品を代理で販売する方法のことです。

これを**アフィリエイト販売**といいます。

やり方も簡単です。

ASP と呼ばれるアフィリエイト専門サイトに  
登録するだけで、自分のブログさえ持っていれば  
誰でも簡単に商品を販売できちゃうんです。

## 基礎力 3：文章力が鍵

これで、商品を販売するまでの基礎はわかったと思います。

「ステップメール → アフィリエイト → 商品の販売」  
でしたね。でも、ネットビジネスは仕組みを作るだけでは  
実は、商品の売り上げには結びつきません。

**相手に響く文章が書けないと意味がない。**

僕は、苦手な「文章嫌い」を克服するために、  
教材で何度もインプットしては、  
来る日も来る日も何度も特訓しました。

具体的には、文章が上手な人のブログに登録しては、  
100 通以上のステップメールを研究したり、  
後は自分の書いた文章を他の人に読んでもらって  
「ここ伝わらないよ」とか  
「これ、何を書いているか分からない」など

添削してもらいながら、

毎日毎日、書いて書いて書きまくってました。

そしてある時、僕はあることに気づきました。

「おもしろい文章には必ずストーリーがある」と。

実は、人に響く文章はすべてこの**ストーリー**で構成されていたんです。

これによって、共感させたり、信頼させたり、納得させることができるのです。

まるで小説を読んでいるかのように、読み進めてしまうんですね。

逆に相手に興味を持たれない文章というのは、スペックや機能だけを書いた文章で、いわゆる固い文章のことです。

例えば、学校の先生みたいに教科書をただただ朗読して情報を伝えているだけでは、興味を持たれないし、相手を退屈にさせちゃいますよね。

僕はこのことに気づいたおかげで、  
読者自身を読みたくなるような、  
**双方向的な文章を書く**  
ことができるようになったのです。

ストーリーを織り交ぜながら書くことによって、  
**相手に伝わる文章**が書くことができ、  
さらに、**アウトプット的能力も鍛える**  
ことができるようになりました。

実は、これらはネットビジネスの基本であり  
常識だったのです。

1年間もやっていたのに、僕はそんなことも知らずに取り組んで、本当に無駄な時間を費やしてしまいました。

「もっと早く気づいていたらなあ・・・」

「時間をもっと有意義に使えたのに！」

とまじで、後悔でしかありません。

今でこそ、基礎力を身につけて仕組みができるようになりましたが、もし今だに基本をおろそかにしていたら、今のような結果にはきっとなっていなかったでしょう・・・

本当に最初に振り返って、

基礎からやり直して良かったと思います ^^

さて、3つの基礎についての話はここからです。

いかがでしたか？

僕自身、今まで習っていたことが基礎だと思い込んでいましたが、実は本当の基礎ではなかったのです。

でも最初に振り返ったおかげでそれに  
気付くことができました。

一時はネットビジネスを辞めようと思った僕でも、  
途中で振り返って、基礎力をつけたおかげで、  
今では楽しくネットビジネスができています♪

これから、ネットビジネスをはじめようとしている  
あなたにも、少しでも僕の経験が貢献できたら  
とても嬉しく思います。

では、「初心者のための仕組み化レポート」は以上となります。  
最後まで読んで頂きありがとうございます♪

たてもんでした ^^

【blog】 <https://tatemonblog.com/>

【Twitter】 [https://twitter.com/tatemon\\_blog003](https://twitter.com/tatemon_blog003)

---